



Кадры для экспорта



Школа
экспорта РЭЦ

АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА «ЭКСПОРТНЫЙ МИНИ МБА»

www.exportedu.ru

Что такое «Экспортный мини MBA»?

Программы MBA (Master of Business Administration) – программа подготовки менеджеров среднего и высшего управленческого звена для эффективной работы в бизнесе, государственном и муниципальном управлении



ОБЫЧНАЯ ПРОГРАММА MBA

2,5 года обучения

стоимость до **\$120 000**

обучается **ОДИН СОТРУДНИК**

СТАНДАРТНАЯ
программа подготовки



ЭКСПОРТНЫЙ МИНИ MBA

2,5 месяца обучения

БЕЗВОЗМЕЗДНО на базе ЦПЭ

обучается **КОМАНДА**

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
программа подготовки

УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ



Для кого программа?



Программа для экспортеров сегмента МСП, которые:

стремятся перейти от разовых экспортных отгрузок к системной международной коммерческой деятельности

заинтересованы в наращивании доли экспортной выручки в общей доле выручки предприятия в горизонте 12-36 месяцев

заинтересованы в повышении экономической эффективности реализации экспортных сделок для предприятий с учетом инструментов экспортного планирования

- ! для руководителя и / или собственника компании, топ-менеджеров экспортного направления и руководителей отделов ВЭД



Для кого программа?



Выпускники программы
«Экспортный форсаж»



Выпускники программы
«Экспортеры 2.0»



Выпускники программы
«Акселератор экспортного роста»



Победители и призеры
конкурса «Экспортер года»



Уровневый подход в программах Школы экспорта РЭЦ



Тренеры и наставники



Акимова Ольга Васильевна

Валитова Дарья Наримановна

Варламов Вячеслав Викторович

Воронкова Оксана Николаевна

Гальперин Максим Романович

Герчикова Елена Зиновьевна

Глаголева Марина Леонидовна

Глухов Петр Сергеевич

Горбачев Максим Николаевич

Дружинина Наталья Александровна

Ермакова Евгения Владимировна

Жигулина Инна Владимировна

Козина Наталья Викторовна

Кочемасова Анна Вячеславовна

Кузнецов Григорий Гарольдович

Маер Алла Гершевна



Меньшиков Михаил Юрьевич

Метела Артём Константинович

Миронов Андрей Валерьевич

Муфтахутдинова Халида Рафаиловна

Радион Мария Александровна

Смирнова Екатерина Викторовна

Сукманюк Ирина Владимировна

Суханов Иван Анатольевич

Титарев Дмитрий Александрович

Толкачев Александр Владимирович

Устинова Маргарита Глебовна

Шевченко Олеся Константиновна

Широкова Маргарита Александровна

Штрассер Ольга Викторовна

Яровая Екатерина Александровна



Структура программы

Структура программы соответствует требованиям к программам МБА:

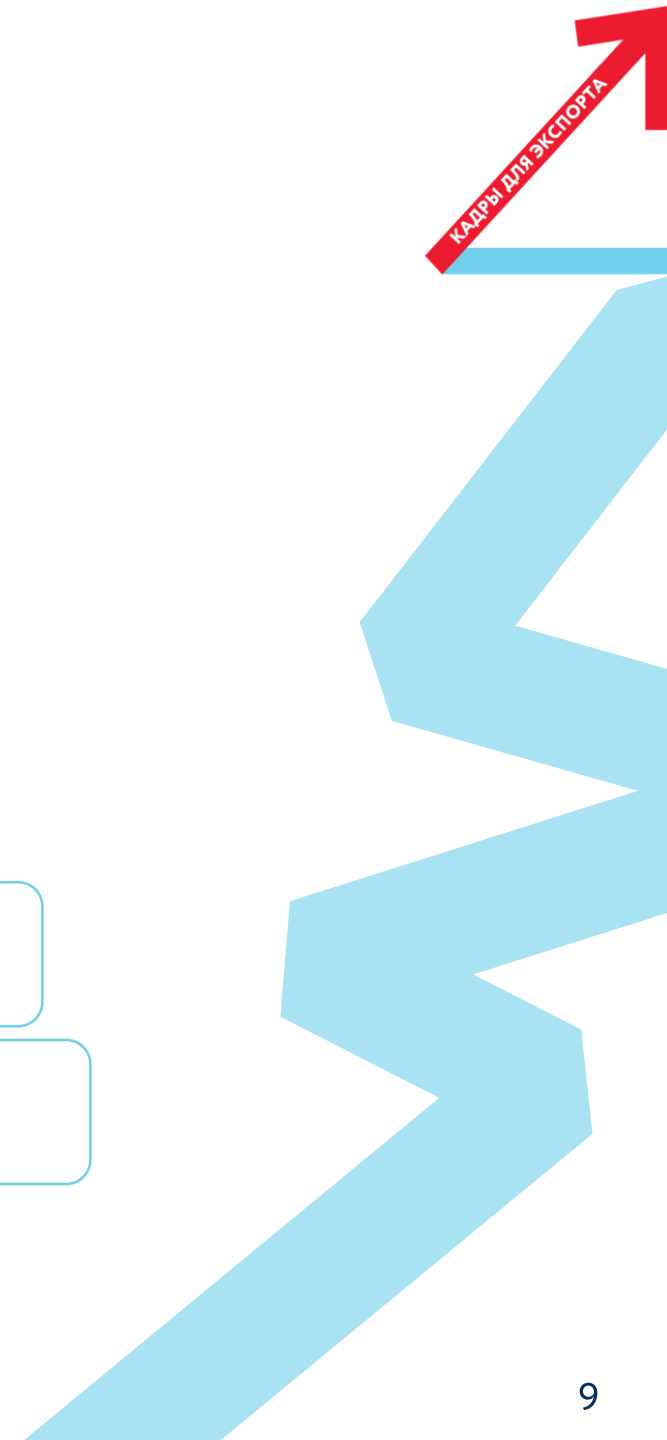
Модуль 1. СТРАТЕГИЯ

Модуль 2. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Модуль 3. МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

Модуль 4. ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Модуль 5. ПЕРЕГОВОРЫ. ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА



Модуль 1. СТРАТЕГИЯ

- ✓ Место экспорта в стратегии предприятия и системе показателей
- ✓ Готовность предприятия к наращиванию экспорта
- ✓ Стратегические цели компании на экспорт
- ✓ Инструменты повышения эффективности экспортно ориентированной компании
- ✓ Модели интернационализации бизнеса



Модуль 2. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

- ✓ Оптимизация финансовой модели экспортной деятельности
- ✓ Экспортные риски
- ✓ Экспортные инициативы
- ✓ Прогноз движения денежных средств
- ✓ Структура финансирования



Модуль 3. МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ



- ✓ Бизнес-разведка
- ✓ Потребительские сегменты
- ✓ Формирование ценностного предложения компании-экспортера
- ✓ Маркетинговые коммуникации
- ✓ Инструменты продвижения на внешних рынках



Модуль 4. ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

- ✓ Подходы к управлению
- ✓ Управление в период кризиса
- ✓ Бизнес-процессы экспортной деятельности
- ✓ Обеспечение экспортной деятельности ресурсами
- ✓ Мотивация экспортной команды
- ✓ Управление изменениями



Модуль 5. ПЕРЕГОВОРЫ. ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА

- ✓ Практика межкультурных коммуникаций
- ✓ Переговорные поединки
- ✓ Структура бизнес плана
- ✓ Защита бизнес-плана



Различия программ «Экспортный форсаж» и «Экспортный мини MBA»



Форсаж

- Для новичков в экспортной деятельности
- Акселерационная программа обучения и менторского сопровождения
- Общие вопросы выбора рынка и подготовке к экспортной сделке
- Результат – базовый план реализации экспортного проекта

MBA

- Для опытных экспортеров
- Акселерационная программа формата MBA со специфическими блоками по экспорту в зарубежные регионы
- Комплексные вопросы выстраивания бизнес-процессов и финансовой модели
- Результат – подробный бизнес-план развития экспорта



Эффект от программы для компаний

По итогам программы компания разработает:

Концепцию развития экспортного потенциала предприятия на 24 месяца

Проект бизнес-плана по увеличению экспортной выручки на 24 месяца

Дорожную карту по достижению целей бизнес-плана на 12 месяцев

! Компания сможет наладить регулярные экспортные поставки



Результаты реализации программы «Экспортный мини MBA» в 2021-2023 гг.

- ✓ 45 регионов
- ✓ около 450 компаний прошли программу и разработали бизнес-планы

Высокая оценка со стороны компаний:

**>90
БАЛЛОВ**

- ✓ NPS (индекс потребительской лояльности)
- ✓ CSI (уровень удовлетворенности клиента)
- ✓ CES (индекс клиентских усилий)

